

0. はじめに

まず全員に知っておいて欲しいことがあります。それは、最短で1日あれば現実を動かすためのプランが立つということ。そして意外にも多くの場合、1ヶ月以内にその現実を変えることは可能なのです。

抽象的だと分かりにくいかもしれないので具体的な例を出すと、これまでに月の売上が30万円を超えたことがなかった人が、たった1日の計画と1ヶ月の実践によって300万円という数字を作ることが可能ということです。

多くの人が準備に時間をかけすぎている傾向があります。もしそれが本当に準備ならば良いのですが、その中身はというと、大部分が『悩んでいる時間』や『自己否定』をしている時間だったりします。そしてぜひ知っておいて欲しいのは、このどちらもが非常にムダな時間だということです。

悩む、悩まないというのは、あなたが選択していることです。悩むという選択をしているから悩んでいるのであって、決めてしまえば悩むということはありません。これを『決断の力』といいます。この世の中は、マイナスだけを受け取るということはありません。どんな物事もプラスが50%、マイナスも50%で受け取ります。

『トレードオフ』という言葉をご存じでしょうか。何かを選ぶということは何かを捨てること、という意味で使われます。個人起業家のビジネス現場でよくありそうなのは、それをやると商品は売れるけど嫌われるかもしれない、というような状況です。選択肢の中に矛盾が存在し「売りたいのか？ それとも嫌われたくないのか？」という2つの目的が混在するケース。まさにトレードオフ。どちらかに対し『決断の力』を使う必要があります。

そしてそもそも、『商品を売る＝嫌われる』という図式を自らの解釈で生み出し、存在しないオバケに対し勝手に怯える、という状態を多くの人が自らの手で繰り返しています。これと同じで、短期で大きな売上を作ることは不可能と思っている人も多し、そもそも月7桁の売上というものに対し夢物語のように考えている人も多しです。すべては自分が生み出した『思考の檻』に捉われているだけに過ぎないのですが…。

ですがもちろん、初めてのことに對しては誰でも不安ですし、やったことがなければ躊躇してしまうのも人間です。そんな時は思い出してみてください。あなたは今、何歳ですか？ そして推測で、何歳まで現役で働けそうですか？ 「あなたに残されている時間はどれくらいありますか？」

あなたは何のために起業し、どんなビジョンを成し遂げたいのか？ たった一度の人生で、後悔しないためには何に挑戦する必要がありますか？ できないことに悩んでいる時間はありません。私たちの人生は、いまこの瞬間にも過ぎ去っていつているのです。

■現在 LINE@の方では「無料プレゼント」の配布を行っています。

最高月商 300 万円を達成した時の考え方などをまとめた「起業家マインドレポート」を PDF にまとめました。

全部で 45 ページに及ぶ超本格資料です。

なぜなら、実際に私が運営する【オンライン起業塾】の会員にだけこれまで配られていた、正真正銘の有料コンテンツだからです。

■本日の内容の続きに興味のある方は以下の QR コードもしくは
(<https://line.me/R/ti/p/%40qnk2878t>)

から LINE にお友達申請をください。無料で申請できるほか、解除やブロックも自由にできますのでどうぞご安心ください^^

LINE@



HIRO-YUKI BUSINESS.COM
OFFICIAL LINE@